

Tre nye svejsspecialister hos Kemppi

Skelmose fandt kvalificerede medarbejdere på overraskende kort tid

"Da Kemppi Danmark medio 2014 skulle bruge 3 nye medarbejdere til salg af svejsemaskiner og svejserelaterede softwareløsninger, kom vi i kontakt med Skelmose og Aksel Uglvig Jensen", fortæller Kenneth Pedersen, sales and marketing manager hos Kemppi A/S i Skovlunde.

"Vi lagde i udvælgelsen vægt på at den person der skulle rekruttere de nye medarbejdere forstod vores behov og ikke mindst vores branche. Det stod hurtigt klart at Aksel var yderst kompetent og med sin baggrund havde den rette forståelse for svejsebranchens små særpræg.

I rekrutteringsforløbet var det Aksels primære opgave at finde og udvælge de rette kandidater, men ret hurtigt indtog han også rollen som sparringspartner, og udfordrede de tanker vi havde til den nye Kemppi Danmark organisation.

Det lykkedes Aksel at komme op med velkvalificerede emner på for os overraskende kort tid og forkortede den forventede rekrutteringsperiode med næsten 2 måneder."

Også de nye medarbejdere er begejstrede for rekrutteringsforløbet.

"Aksel Jensen har under jobsøgningsprocessen været en professionel og seriøs sparringspartner. Aksel har ydet en særdeles kompetent vejledning, og i kombination med hans målrettethed og positive indstilling har dette medført nogle udbytterige samtaler og møder", siger René Egebjerg Jacobsen.

Og Jesper Mehl-Ludvigsen tilføjer: "En rigtig god sparringspartner, seriøs og målrettet. God under hele jobsøgningsprocessen. Det er rigtigt godt med en person, der støtter en frem mod det endelige mål."



Kenneth Pedersen,
Sales and marketing
manager,
Kemppi A/S,
Skovlunde

Kemppi A/S er verdensførende producent af lysbuesvejseudstyr og højproduktive svejseløsninger.

Kemppi er en stor international virksomhed med produktion i udlandet, et bredt forhandlernetværk og en årlig omsætning på omkring 120 mio. Euro.

